

ROTA 20K

DA INCERTEZA À PREVISIBILIDADE.

SEM TRÁFEGO PAGO

Sobre a Mentora

Vanessa Coelho é Coach, Mentora, Engenheira Civil e Empresária. Criadora do **método ROTA 20K**, que tem transformado a realidade de coaches, mentores e psicólogos em **mais de 26 países**, capacitando-os a **faturarem 20k ou mais mensalmente, sem depender de tráfego pago**.

Em um impressionante período de menos de 3 anos após sua formação, construiu um faturamento anual de múltiplos 7 dígitos.

Vanessa é reconhecida por orquestrar o sucesso de **mais de 300 coaches**, guiando-os em direção à liberdade financeira e geográfica.

Seu foco especializado reside na criação do método próprio (conhecido como o famoso código), estratégias comprovadas de prospecção e vendas orgânicas (livres de dependência do Instagram) e na construção de listas de espera para estabelecer estabilidade financeira e garantir rendas previsíveis.

Atualmente, lidera um negócio que fatura consistentemente 6 dígitos por mês, com total previsibilidade e consistência, através de métodos totalmente orgânicos, dispensando lançamentos ou tráfego pago.

Seu método validado tem proporcionado liberdade financeira para suas mentoradas, como no caso de Mônica Brehm, que segue como exemplo inspirador de sucesso.





A Mônica teve um faturamento de **190k** em **6 meses**, com vendas de terapias.

VEJA O DEPOIMENTO



A Thays teve um faturamento de **110k** em **6 meses**, utilizando nossa metodologia dentro da **Rota 20k**.

VEJA O DEPOIMENTO



VEJA O DEPOIMENTO



VEJA O DEPOIMENTO



VEJA O DEPOIMENTO

O QUE É A MENTORIA ROTA 20K?



A **Mentoria Rota 20k** é uma abordagem disruptiva que implementa processos de vendas altamente previsíveis e replicáveis, visando **alcançar um faturamento mensal de 20 mil reais com consistência.**

O QUE VOCÊ TERÁ ACESSO NA MENTORIA

ROTA 20K?

ROTA DO MENTOR

Aperfeiçoamento da perícia no cliente;
Construção do produto;
Perícia em comunicação de venda do produto.

ESTRATÉGIAS ORGÂNICAS

Posicionamento assertivo no digital;
Implementação de estratégia de venda;
abordagem do potencial cliente;
análise dos dados e das métricas.

FERRAMENTAS

Checklist de prospecção;
Checklist de captação;
Checklist de venda;
Script de cada etapa do processo;
Formação do anjo de atração.

O QUE VOCÊ TERÁ ACESSO NA MENTORIA

ROTA 20K?

Conferências: serão encontros, semanais com um grupo seletivo onde você também terá contato aos outros mentorados, alguns passando pelos mesmos desafios que você, outros, um passo a frente. É um grupo onde todos se ajudam e potencializam seus resultados: acreditamos que quando a maré sobe, todos os barcos sobem juntos.

Acesso à plataforma, durante 1 ano: além de todo o acompanhamento, você tem acesso a uma área de membros com estratégias específicas para seu momento, aulas, processos gravados, funis, scripts e playbooks – tudo pronto para copiar e colar no seu negócio.

Grupo do whats: um grupo do whatsapp com meu time de mastermind, juntamente com os outros profissionais que estão vivendo a mentoria, onde estaremos 100% conectados, um apoiando o outro e compartilhando ganhos e desafios ao longo do processo. Aqui você receberá meu suporte, juntamente com o suporte da minha equipe nas suas demandas.

COMO VAI FUNCIONAR?

A MENTORIA É DIVIDIDA

EM 7 PARTES:

Diagnóstico: encontro, onde vamos mapear todos os dados do seu cenário atual, dificuldades e você vai sinalizar suas metas.

Construção do método: momento onde construiremos o seu método próprio, com direito à montagem dos encontros, dos entregáveis, apostila, slide, definição de valores, estratégia de comunicação para venda. Isso vai te levar a vender seus processos por um ticket mais valorizado.

Estratégia de prospecção: aqui você receberá instruções, orientações e os scripts completos para colocar em prática as estratégias de prospecção de potenciais clientes.

Estratégia de fechamento: é o momento onde você recebe o grande código de fechamentos, o passo a passo de como se comunicar para fechar vendas high ticket.

Posicionamento assertivo no digital: não podemos ignorar o poder do mundo digital, é o mundo sem fronteiras, e aqui você receberá orientações completas e personalizadas de como se posicionar de forma mais assertiva no digital, e assim converter vendas através da bio, dos destaques, do feed e dos stories.

Montagem das turmas: Nessa altura da mentoria você já está preparada para montar suas turmas é chegado o momento de transformar mais vidas.

Montagem da lista de espera: para driblar a inconstância, vamos ter uma lista de espera, com clientes que já pagaram e assinaram o contrato. Aqui é o jogo de gente grande, vamos construir a previsibilidade do seu negócio.

BÔNUS 01

SEGUNDA CADEIRA

R\$ 7.000,00

BÔNUS 02

**REUNIÃO ESTRATÉGICA DE
CONTROLADORIA FINANCEIRA**

R\$ 5.000,00

RECAPITULANDO

- 01 Diagnóstico;
- 02 Construção do método;
- 03 Estratégia de prospecção;
- 04 Estratégia de fechamento;
- 05 Posicionamento assertivo no digital;
- 06 Turmas;
- 07 Montagem da lista de espera.

= R\$ 10.000,00

+ SEGUNDA CADEIRA
R\$ 7.000,00

+ REUNIÃO ESTRATÉGICA DE
CONTROLADORIA FINANCEIRA
R\$ 5.000,00

TOTAL - R\$ 22.000,00

**VALERIA A
PENNA PARA
VOCÊ?**

~~**TOTAL - R\$ 22.000,00**~~

**O INVESTIMENTO É DE 12 MESES
DE 805 OU R\$ 7.500 À VISTA**

Temos a filosofia interna na empresa que é
fazer o cliente colocar a mão no bolso uma única vez.
Por isso, estruturamos um plano de ação imediato para que a
mentoria se pague em **menos de 30 dias seguindo
o passo a passo.**

TEMPO DE RETORNO SOBRE O INVESTIMENTO

Como implementaremos processos high ticket, vamos supor que juntos estruturemos um processo de venda para uma **oferta sua de R\$3.500**.

Temos funis que convertem **mais de 25%**, ou seja, precisamos buscar **4 pessoas interessadas** no seu produto, para **fazer 1 venda**.

Se no primeiro mês atrairmos **15 leads** para esse funil e fizermos **3 vendas de R\$3.500,00** a mentoria já está **mais que paga**.

Mas sejamos sinceros: se fosse para entrar na mentoria e fazer apenas 3 vendas a mais, nem estaríamos aqui conversando.

E para te ilustrar que o retorno é realmente rápido e previsível: Nos processos que implementamos, o **“será que vou vender”** passa a ser o **“quando posso vender este mês para manter minha qualidade de entrega?”**.

O QUE ACHA QUE VAI ACONTECER
SE VOCÊ ANDAR COM **VANESSA**
GOELHO DURANTE 2 MESES?



**VAMOS JUNTAS ESCALAR SEU
NEGÓCIO AO MESMO TEMPO QUE
MELHORA SUA QUALIDADE DE VIDA?**

ROTA 20K

DA INCERTEZA À PREVISIBILIDADE.

SEM TRÁFEGO PAGO